

CURRICULUM VITAE



MOHAMED DIAWARA

INGÉNIEUR EN AGROÉCONOMIE

SPÉCIALITÉ : ECONOMIE AGROALIMENTAIRE

DATE ET LIEU NAISSANCE

11 Novembre 1989 à Bamako

SITUATION MATRIMONIALE

Marié sans enfant

NATIONALITÉ MALIENNE

DOMAINES D'EXPERTISE

- Production agricole, horticole et animale
- Développement rural
- Sécurité alimentaire
- Agriculture durable et Changement climatique
- Environnement & GRN
- Normes, Assurance qualité / Sécurité des denrées, Certification
- Développement et Coordination de projet
- Gestion des Chaînes de valeur
- Formation, Renforcement de capacité, Etude, Conseil, Appui technique • Gestion de l'exploitation agricole

LES LANGUES

	ÉCRITES		PARLÉES	
Bamanankan		Langue maternelle		Langue maternelle
Français		Excellent		Excellent
Anglais		Assez bien		Passable

LOISIRS

Lecture et Sport

COMPÉTENCES INFORMATIQUES

Microsoft (Word, Excel, PowerPoint, Outlook)
Utilisation de l'internet
Médias sociaux

Très bon
Bon
Assez bien



ADRESSE Sébénikoro Cité SOTELMA 2/Bamako

PERMIS DE CONDUIRE : Catégorie B



(+223) 74 43 16 90 / 98 55 82 80



diawaramohamed2014@yahoo.fr

Expériences professionnelles

Août 2023 à nos jours

- **Coordinateur de développement rural et résilience (Mali, Niger) au compte de l'ONG Internationale Ayuda en Accion Mali.**
- **Tâches principales liées à ces postes**
- Assurer le leadership technique dans la mise en œuvre de projets et la stratégie de partenariat pour les systèmes de marché agricoles orientés vers la résilience et les interventions de renforcement des capacités du projet.
- Identifier et gérer les relations avec les exploitations agricoles, les entreprises agricoles et d'énergies renouvelables, le gouvernement, les instituts de recherche, les organismes de certification et les programmes de donateurs complémentaires qui contribuent à renforcer la capacité du Niger et Mali à soutenir les marchés à forte valeur.
- Mettre en œuvre des diagnostics sur la base de l'approche « développement de systèmes de marché (MSD) » et des évaluations des impacts pour évaluer les opportunités de marché, identifier des partenaires (incluant privés, ONGs et publiques) et concevoir des partenariats de projet.
- Identifier et gérer des partenariats avec le secteur privé (subventions, co-financement de staff, exhibitions, programmes radio, tax studies, lobby, PPPs..) qui contribuent à la fois à la croissance durable des partenaires du secteur privé et aux résultats attendus des projets grâce à l'adoption de nouvelles technologies agricoles résistantes au climat permettant une mise à l'échelle.
- Développer des stratégies et des approches pour atteindre les femmes, les jeunes et les communautés historiquement exclues dans le cadre des interventions des projets.
- Travailler en étroite collaboration avec l'équipe de suivi, d'évaluation et d'apprentissage (MEAL) pour assurer une collecte et une analyse rationalisées des données adaptées à l'approche MSD.
- Contribuer aux activités de gestion et de partage des connaissances au sein de l'activité, avec les partenaires de mise en œuvre et le gouvernement.
- Travailler en étroite collaboration avec le personnel des projets pour élaborer des plans de travail annuels alignés sur les objectifs annuels et sur la durée des projets.
- Examiner les contributions et rédiger des sections des plans de travail annuels, des rapports trimestriels et annuels.

AVRIL 2021 à Juillet 2023

Responsable du développement du système de marché des intrants agricoles de FEED THE FUTURE MALI SUGU YIRIMA, zone sud Sikasso, financé par l'USAID.

Tâches principales liées à ces postes

- Mettre en relation les différents acteurs des chaînes de valeur des céréales, de l'horticulture, de volailles et de petits ruminants ; Développer un mécanisme de facilitation d'accès et de commercialisation des intrants auprès des organisations paysannes des zones d'intervention du projet afin d'améliorer la productivité agricole ; Appuyer les organisations paysannes dans l'exécution des plans de campagne (l'approvisionnement en intrants et commercialisation) ; Faciliter l'établissement des liens commerciaux entre les organisations paysannes et les marchés locaux et sous régionaux afin de booster les transactions commerciales ; Appuyer les producteurs et les agrégateurs dans les processus de contractualisation et faciliter l'accès au financement par le biais des institutions de micro finance et banque ; Installer des nouvelles plateformes d'innovation tout en consolidant les anciennes autour des chaînes de valeur ciblées par le projet ;
-

- Renforcer les capacités des plateformes d'innovations (bureaux et commissions de travail) pour une bonne opérationnalisation ;
- Renforcer les capacités des acteurs des chaînes de valeur agricoles appuyées sur les nouvelles technologies et pratiques de post récolte, de commercialisation, ainsi que les procédures d'accès et de gestion du crédit ;
- Promouvoir auprès des Agrodealers, commerçants et producteurs les approches sociales et de changement de comportement pour améliorer leurs stratégies de commercialisation des produits nutritifs, y compris les semences de cultures nutritives telles que le mil à haute teneur en fer Harvest-Plus, le niébé, les arachides et les cultures horticoles ;
- Appuyer la recherche et la diversification des opportunités de marchés et la contractualisation des relations commerciales ;
- Développer des outils visant à améliorer les compétences techniques et managériales des acteurs cibles dans les perspectives de leur l'autonomisation ;
- Renforcer les liens d'affaires entre producteurs et commerçants ;
- Participer aux foires, bourses et autres activités promotionnelles des Organisations paysannes ;
- Veiller à la participation de toutes les parties prenantes dans l'exécution des activités notamment les jeunes et les femmes ;
- Promouvoir un environnement de suivi-évaluation en vue de permettre un apprentissage et un partage d'informations avec les parties prenantes ;
- Capitaliser les leçons apprises et les bonnes pratiques du projet de façon constante ;
- Participer à la rédaction des rapports du projet ;
- Participer à la recherche de financement et le montage de dossier de projet pour les organisations de producteurs.

SEPTEMBRE 2016 - FEVRIER 2021

Responsable des services agricoles, programmes de renforcement des capacités des distributeur d'intrants agricoles et des organisations paysannes, financé par AGRA dans le cadre du projet **ARDT SMS, CSAT et APSAN de ICRISAT** et du **PISAREL de MALIMARK** en collaboration avec **ICD**.

Tâches principales liées à ces postes

- Mettre en place et assurer le suivi des champs écoles paysans et des parcelles de production de semences du Mil et du Sorgho avec géoréférencement des parcelles ;
- Planifier les activités mensuelles en fonction des indicateurs du programme ;
- Planifier, organiser et exécuter des foires d'expositions des intrants agricoles avec les sociétés importatrices ou productrices des produits phytosanitaires et des semences ;
- Elaborer les rapports techniques des différents partenaires ;
- Suivre et Evaluer les activités des différents projets et programmes exécutés par Malimark ;
- Mettre en relation les Agrodealers, les sociétés et compagnies et les IMF ;
- Planifier et exécuter les formations sur les techniques de production des semences ;
- Assurer la planification zonale d'un plan de campagne pour les démonstrations ;
- Mettre en place et suivre les parcelles de démonstration hivernale et contre saison ;
- Organiser les journées paysannes pour les démonstrations ;
- Organiser les ateliers de restitution des résultats des démonstrations de la campagne Agricole ;
- Planifier, organiser et exécuter les formations en output Marketing (gestion de post-récolte) ;
- Appuyer et conseiller les sociétés/compagnies productrices des semences en vue d'améliorer leur pratique ;
- Assurer la formation des producteurs sur les nouvelles techniques de production, de conditionnement et de conservation des semences améliorées du Mil et du Sorgho ;
- Planifier et exécuter la composante agricole du projet PISAREL financé par Vétérinaire sans frontière Belgique en collaboration avec ICD une ONG locale du Mali ;
- Assurer la formation des producteurs en gestion post-récolte et les principes du warrantage ;
- Planifier et exécuter les activités des projets APSAN, ARDT, CSAT du centre de recherche IITA du Nigéria au niveau de la région de Koulikoro depuis Mai 2019 ;

Mettre en place, animer et suivre le 19 plateformes d'innovations multi-acteurs autour des chaînes de valeur dans les zones d'intervention des différents projets notamment à Sikasso et Koulikoro ; Appuyer la planification communautaire participative (PCP) dans la mise œuvre d'un projet avec le PAM.

Formations professionnelles.

Diplômes

1. Diplôme d'INGENIEUR AGRONOME (Economie Agroalimentaire) à l'Université Saad Dahleb de Blida/ALGERIE, 2009 - 2014.

2. Baccalauréat en Sciences Biologiques Terminales au Lycée Mamadou M'Bodg de Sébénikoro, 2005 - 2009.

Stages - Séminaires et Formations professionnelles

Formation sur les principes humanitaires et rédevabilité organisée par le FONGIM en Mai 2024 à Sévaré (Mopti)

Formation à Bamako, sur la gestion Poste-récoltes et le Business marketing au compte de Winrock-Mali ;

Formation sur le pointage et Géo référencement des sites de production avec les GPS de la marque Garmin (Map 76 et Etrex 30) à Bamako au compte de MALIMARK A2F ;

Formation sur la gestion intégrée de la fertilité des sols ;

Formation sur l'alimentation de sites web dans le cadre consortium AGRA (GIFS) ;

Formation sur les engrais et les produits phytosanitaires ; Formation sur le conditionnement et la conservation des semences en général et du Sorgho-mil en particulier ;

Formation sur la production de semence des céréales (Maïs, Sorgho, Mil) ; Formation sur la collecte des données (ODK) avec ICD/VSF Belgique;

Séminaire de formation des formateurs nationaux sur les Paquets d'Intrants Agricoles (PIA) à Abidjan;

Formation à Sikasso pour la mise en place ces plateformes d'innovation dans le cadre du projet ARDT SMS par ICRISAT en collaboration avec ICRAF.

Je soussigné en toute conscience, que les renseignements ci-dessus rendent fidèlement compte de ma situation, de mes qualifications et de mon expérience.

